



Wir sind ein aufstrebendes und international operierendes Unternehmen, das sich auf die Auftragsentwicklung und die Auftragsfertigung von bestückten Leiterplatten und Kompletteräten spezialisiert hat. **Schneller, präziser, effektiver** - mit einem der modernsten und innovativsten Maschinenparks der Branche gehören wir zu den Top Fertigungsdienstleistern der deutschen EMS-Branche.

Für die verantwortungsvolle Mitarbeit in unserem Vertriebsteam suchen wir einen

ACCOUNT MANAGER EMS (M/W)

mit folgenden Aufgabenschwerpunkten:

- Technischer Vertrieb unserer EMS Dienstleistungen
- Ausbau der Geschäftsbeziehungen von Bestandskunden
- Akquisition von Neukunden
- Beratung der Kunden hinsichtlich Planung, Realisierbarkeit und Umsetzung ihrer Wünsche und Vorstellungen sowie Angebotserstellung
- Organisation von Verkaufs- und Beratungsgesprächen
- Durchführung von Umsatz- und Bedarfsplanung (Forecast) innerhalb des Verantwortungsbereiches
- Mitarbeit bei Preis- und Vertragsverhandlungen der zu betreuenden Kunden
- Enge interne Kommunikation mit den Abteilungen Entwicklung, Qualität und Einkauf/Materialwirtschaft

Unser Wunschkandidat sollte ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder einer vergleichbaren Fachrichtung vorweisen. Vorzugsweise haben Sie bereits einige Jahre Berufserfahrung im Vertrieb gesammelt, idealerweise in der EMS-Branche und Automotive Bereich bzw. der Zulieferindustrie. Sie verfügen über Verhandlungsgeschick, eine zielorientierte Arbeitsweise und Konfliktfähigkeit sowie eine ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung. Ein überzeugendes und souveränes Auftreten, sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie der perfekte Umgang mit MS-Office runden Ihr Profil ab.

Wir bieten leistungsbezogene Bezahlung und teamorientiertes Arbeiten in einem hochmotivierten Team. Es erwartet Sie eine herausfordernde, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Position in einem interessanten Arbeitsumfeld mit sehr guten Zukunftsperspektiven in einem stark expandierenden Unternehmen. Die Stelle ist überwiegend im Innendienst ausgelegt, dennoch erwarten wir die Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen.

BESCHREITEN SIE MIT UNS DAS NÄCHSTE LEVEL.

BEWERBEN

SERO GmbH & Co. KG
Personalabteilung • Herr Martin Mayer
Große Ahlmühle 9 • D-76865 Rohrbach
+49 (0) 6349 9946-751 • personal@sero.de

Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins senden Sie bitte an unsere Personalabteilung.

ETHICS IN BUSINESS:

SERO ist Mitglied der EIB-Gilde und somit Vorreiter für ethisches Wirtschaften und Handeln.



TOP JOB:

SERO gehört zu den 100 besten Arbeitgebern im deutschen Mittelstand.



LEADER IN EMS - NEXT LEVEL

www.sero.de