

Für die verantwortungsvolle Mitarbeit in unserem Vertriebsteam suchen wir einen

Key Account Manager EMS (m/w/d)

WAS ERWARTET SIE?

- Technischer Vertrieb unserer EMS Dienstleistungen
- Selbstständige Betreuung eines unserer wichtigen Key Accounts
- Ausbau der Geschäftsbeziehungen von Bestandskunden
- Akquisition von strategisch wichtigen Neukunden
- Beratung der Kunden hinsichtlich Planung, Realisierbarkeit und Umsetzung ihrer Wünsche und Vorstellungen incl. Preis- und Konditionsverhandlungen sowie Angebotserstellung
- Durchführung von Umsatz- und Bedarfsplanung (Forecast) innerhalb des Verantwortungsbereiches
- Mitarbeit bei Vertragsverhandlungen der zu betreuenden Kunden

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Leistungsbezogene Bezahlung (inkl. Dienstwagen, auch zur Privatnutzung)
- Sehr gute Zukunftsperspektiven und interessante Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark expandierenden Unternehmen
- Teamorientiertes Arbeiten in einem hochmotivierten Team
- Herausfordernde, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Position

UNSER WUNSCHKANDIDAT

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Fundiertes Know-how im B2B-Vertrieb von hochwertigen technischen Dienstleistungen aus dem Elektronikbereich, idealerweise in der EMS Branche und im Automotive Bereich bzw. der Zulieferindustrie
- Verhandlungsgeschick, eine zielorientierte Arbeitsweise und Konfliktfähigkeit sowie eine ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu Dienstreisen

Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte per E-Mail an unsere Personalabteilung:

Herr Martin Mayer

T: +49 (0) 6349 9946-751

M: personal@sero.de

Besuchen Sie uns doch auch auf dem Karriereportal unserer Webseite:

www.sero.de/karriereportal

