

Für die verantwortungsvolle Mitarbeit in unserem Vertriebsteam suchen wir einen

Junior Account Manager EMS (m/w/d)

WAS ERWARTET SIE?

- Aufbereitung von Anfragen zur weiteren Bearbeitung im Einkauf
- Ablage und Pflege von Kundenprojekten, Terminüberwachung
- Ausarbeitung von Kalkulationen, Erstellen von Angeboten
- Bearbeitung der Kundenkorrespondenz, Pflege der Kundendaten in unserem PPS-System
- Unterstützung unserer Key Account Manager bei der Betreuung unserer wichtigsten Kunden
- Unterstützung bei Vertragsverhandlungen der zu betreuenden Kunden
- Eigenständige Übernahme von Kunden nach erfolgreicher Einarbeitungszeit (ca. 12 Monate)

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Leistungsbezogene Bezahlung
- Sehr gute Zukunftsperspektiven und interessante Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark expandierenden Unternehmen
- Teamorientiertes Arbeiten in einem hochmotivierten Team
- Herausfordernde, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Position

UNSER WUNSCHKANDIDAT

- Abgeschlossenes technisches Studium oder betriebswirtschaftliches Studium mit Affinität zu technischen Prozessen
- Interesse am B2B-Vertrieb von hochwertigen technischen Dienstleistungen aus dem Elektronikbereich
- Verhandlungsgeschick, eine zielorientierte Arbeitsweise und Konfliktfähigkeit sowie eine ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu Dienstreisen

Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte per E-Mail an unsere Personalabteilung:

Herr Martin Mayer

T: +49 (0) 6349 9946-751

M: personal@sero.com

Besuchen Sie uns doch auch auf dem Karriereportal unserer Webseite:

www.sero.de/karriereportal

